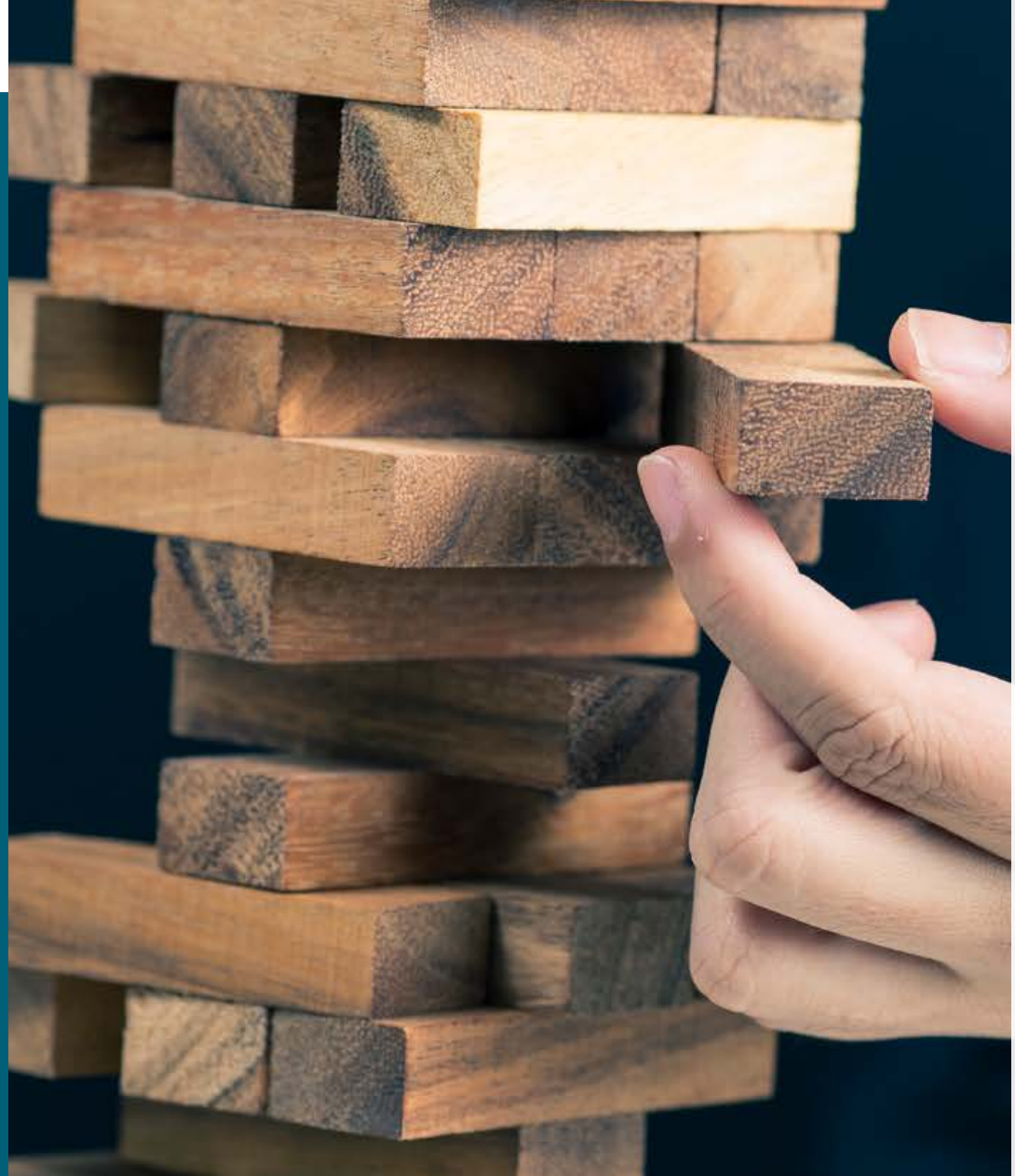
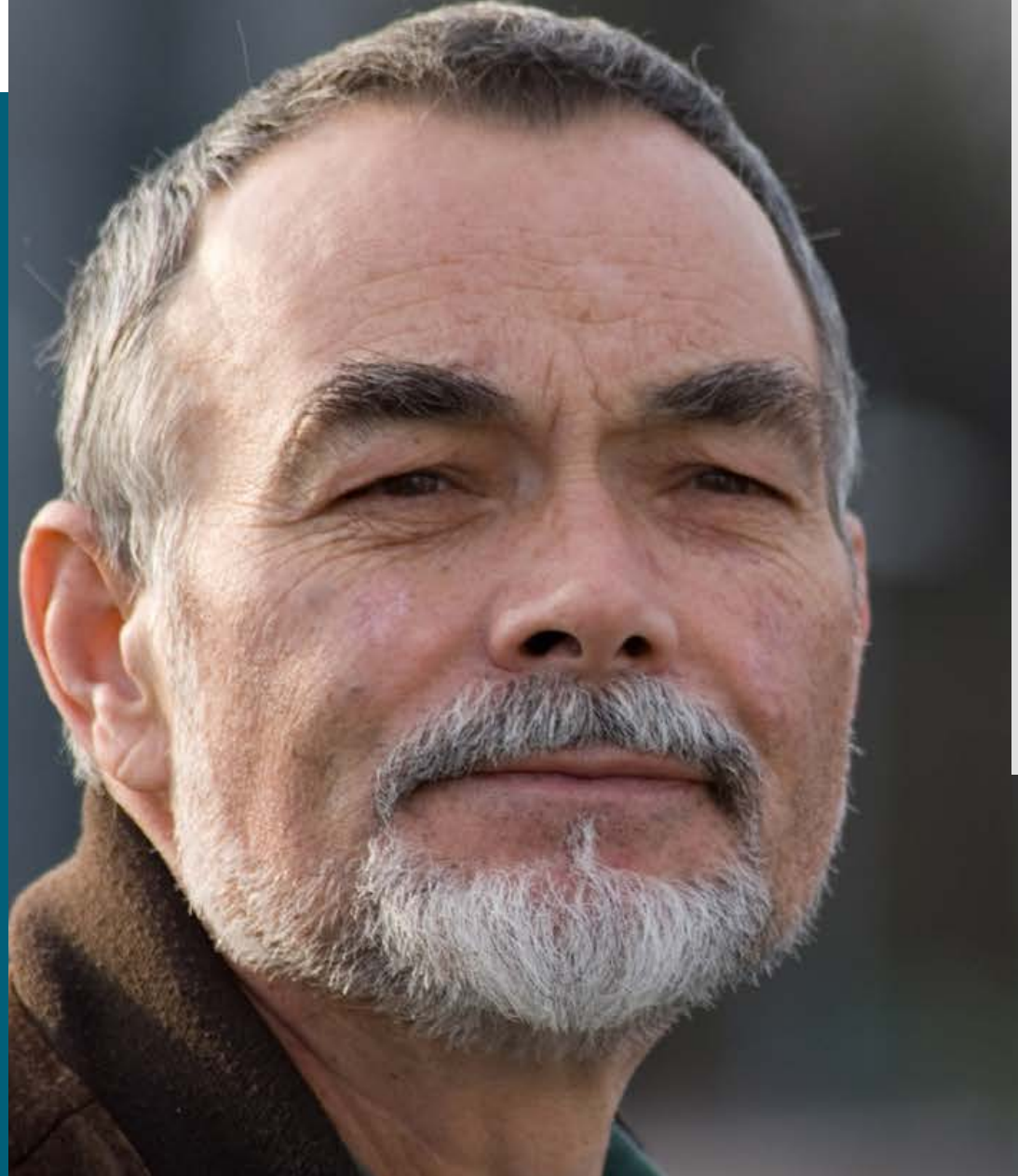
Lo estabas
buscando.
crezalia
EXPERTOS EN LA GESTIÓN DE COMPRA DE NEGOCIOS



¿Sabías que el 70% de las negociaciones de compraventa de estancos y administraciones de lotería se realiza entre particulares?

¿Sabías que sólo el 20% dice alcanzar el precio óptimo de venta por este procedimiento?

¿Y que el 80% de las negociaciones se interrumpen por conflictos especulativos?



*“Mi única baza era el autoempleo y ya no me la podía jugar, así que **recurrí a profesionales** para que me dijeran cual era la opción adecuada a mis condiciones personales”*

crezalia
Expertos en la venta de tu negocio

Gestión óptima de la venta de **estancos**

- *Nuestro modelo de gestión consigue que 3 de cada 4 operaciones de venta alcancen un acuerdo por el precio deseado.*
- *El 100% de nuestros clientes han comprado su negocio por el precio óptimo.*
- *8 de cada 10 negocios los vendemos en 6 meses.*
- *Conseguimos financiación para el 80% de los compradores.*

Precio óptimo: es el precio máximo a pagar en función a las condiciones de mercado, rentabilidad de negocio y oferta existente.

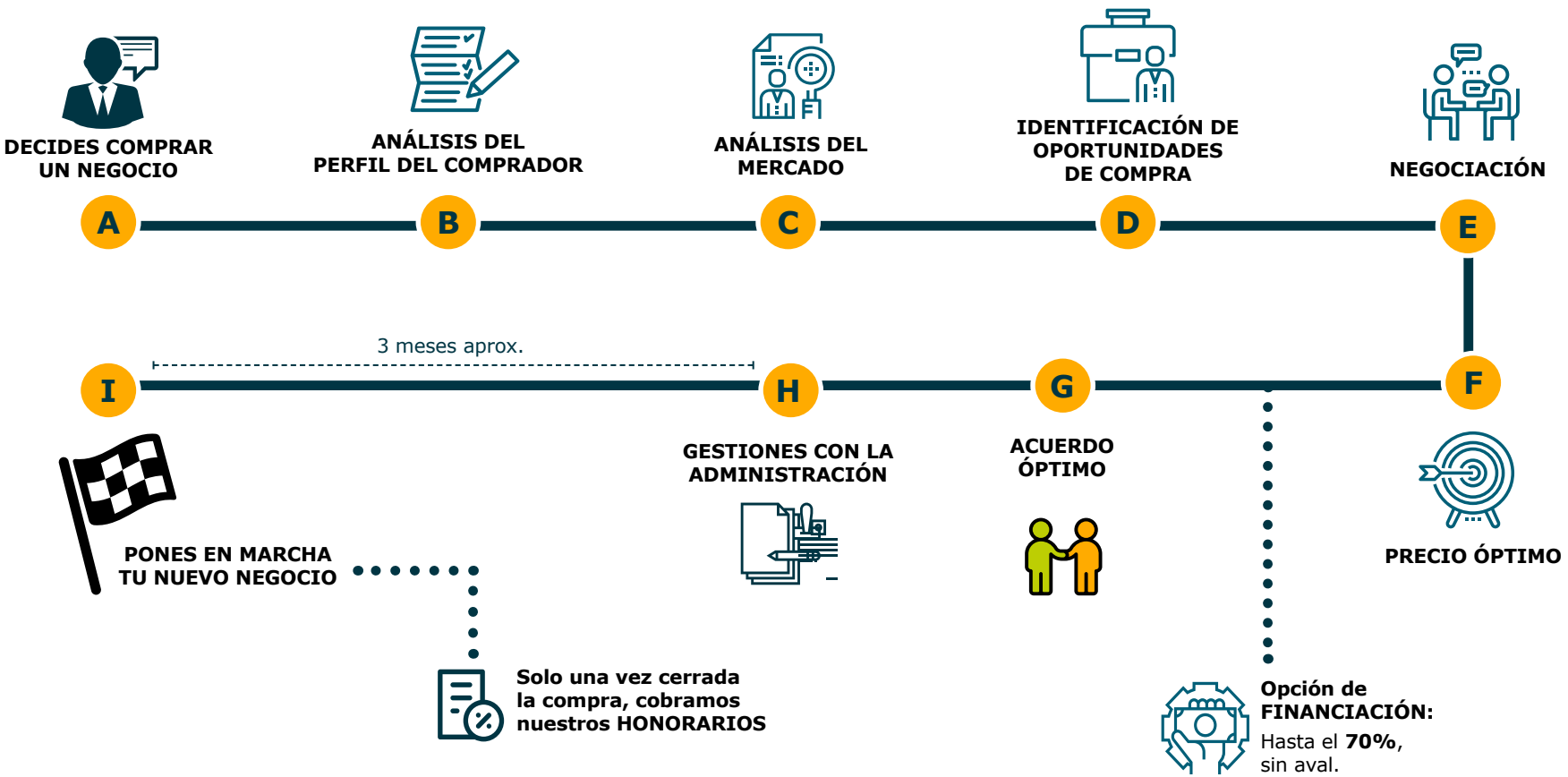
crezalia
Expertos en la venta de tu negocio

Gestión óptima
de la venta de
administraciones de lotería

- *Existe una clara oscilación de precio de venta entre pequeñas y grandes ciudades, siendo las pequeñas las que ofrecen precios más elevados.*
- *Es muy importante el análisis de rentabilidad del negocio, estimando la amortización de 5 a 10 años máximo.*
- *Las negociaciones de compraventa son nuestro punto fuerte de gestión, aportando un gran valor a ambos actores.*

Método crezalia

Método de **compra óptima del negocio**



VENTAJAS DEL MÉTODO QUE DEBEMOS CONOCER A FONDO.

La base de todo nuestro trabajo radica en la gestión óptima de la información gracias a un modelo propio. Tendencias de mercado y situaciones óptimas de venta y compra.

¿Sabías que la época óptima del año para la venta es la primavera?

Crossinfo
crezalia

Gestionamos la viabilidad de los negocios de tal manera que hemos conseguido un modelo de financiación por encima del resto. La falta de financiación lleva a la pérdida de muchas operaciones de compraventa.

El negocio avala tu inversión.
¿Qué más puedes pedir?

Opción de FINANCIACIÓN:
70%, sin aval.

Todas las opciones de venta que le planteamos a un comprador vienen determinadas por una exhaustiva selección de los perfiles de los negocios y solo ponemos en nuestra lista de negocios en venta a aquellos que son viables y rentables.

No puedes arriesgarte a comprar cualquier cosa. ¿Sabrías identificar un negocio ruinoso? Nosotros si.

El vendedor obtiene el precio deseado en función de las condiciones de mercado y de su propio negocio.

El comprador paga el precio en función de las condiciones de mercado y la demanda existente.

ACUERDO ÓPTIMO

Déjanos trabajar por ti.
crezalia
EXPERTOS EN LA GESTIÓN DE COMPRA DE NEGOCIOS